

Chargée/é de mission « Développement »

----- Offre de Stage -----

NOTRE ENTREPRISE, VOTRE ENVIRONNEMENT

Chez Bouge ta Boite, nous sommes convaincu·e·s que **l'égalité professionnelle** est la clé d'un **futur durable**. Accélérer l'égalité en développant, ensemble et avec **audace**, la place et l'impact des femmes dans l'économie est **notre raison d'être**.

Aujourd'hui, plus que jamais, l'impact économique, social, sociétal et environnemental des femmes n'est plus à prouver. Il est même la clé pour le développement de nos régions et contribue à une société plus équilibrée, plus performante, plus juste. C'est aussi la raison pour laquelle nous avons souhaité inscrire notre engagement dans nos statuts et ainsi devenir « Entreprise à mission ».

Pour répondre à notre ambition, notre entreprise s'articule aujourd'hui autour de 3 piliers :

1. Accélérer le développement des entreprises portées par des femmes avec [Bouge ta Boite](#)
2. Accélérer les carrières des femmes dans les organisations avec [Bouge ton Groupe](#)
3. Accélérer la prise de conscience collective grâce aux actions de [notre équipe](#) et [notre fondatrice](#).



NOTRE RESEAU, VOTRE POSTE

Le **réseau Bouge ta boite** regroupe à ce jour près de **2000** adhérentes – **les Bougeuses** – réparties sur l'ensemble du territoire national. Dans ce contexte, notre mission principale est d'accompagner nos adhérentes au quotidien et dans le développement de leur entreprise par le biais d'une offre de services répondant à leurs besoins et attentes.

Le pôle Développement a donc pour missions de concevoir et de déployer une offre de services en constante évolution permettant de répondre aux enjeux de leurs entreprises.

Dans ce cadre, votre rôle consistera – avec l'appui du Directeur du Développement et de la chargée de fidélisation – a :

1. **Réaliser un benchmark sur le marché des réseaux business et de l'entreprenariat**
2. **Mener une étude auprès de nos adhérentes quant à l'offre de services mis en œuvre par Bouge ta boite**
3. **Définir une stratégie de développement de nouveaux services sur les 2 années à venir**

NOS BESOINS, VOS MISSIONS

- a. Assurer une veille afin d'identifier les réseaux business existants et leurs actualités
- b. Réaliser un comparatif des réseaux business existants, notamment dans l'offre de services proposés
- c. Analyser notre offre de services existants
- d. Analyser notre public cible, la typologie d'entreprises présentes dans notre réseau
- e. Prendre connaissance des études déjà réalisées par notre réseau
- f. Définir les critères ciblés pour l'étude 2023 des services proposés par notre réseau
- g. Mettre en œuvre l'étude 2023 des services proposés par notre réseau
- h. Identifier et analyser les résultats de l'étude
- i. Définir une stratégie de développement de nouveaux services sur les 2 années à venir
- j. Définir le plan d'action

NOTRE OFFRE, VOTRE PROFIL

Profil recherché

- En cours de formation (minimum niveau 7 : Master 1, Master 2, ...) dans le secteur du management des organisations, des partenariats, des projets, ...
- Expérience en gestion de projet, en projets partenariaux, en développement stratégique
- Connaissance du secteur de l'entrepreneuriat et des réseaux business
- Forte appétence pour les enjeux sociétaux en matière d'égalité professionnelle
- Excellentes compétences en communication et en rédaction
- Forte appétence organisationnelle et rédactionnelle
- Autonomie & Travailler en équipe
- Capacité de synthèse/concision
- Grande curiosité & créativité
- Sens du relationnel
- Sens de l'organisation et de la hiérarchisation de l'information
- Savoir prioriser

Postes à Pourvoir	1 offre de stage au siège de l'entreprise (Rennes)
Durée	Au minimum 4 mois / Maximum - selon législation - 6 mois
Disponibilité	A partir de mars-avril 2023
Type d'offre	Stage gratifié selon le barème en vigueur
Télétravail	2 à 3 jours / semaine. Une très forte autonomie est demandée
Recrutement	Transmettez votre candidature (CV + Lettre de motivation) à M. Julien KERFORN – Directeur du développement : <ul style="list-style-type: none">• Julien.kerforn@bougetaboite.com